

Jeder Erfolg hat seine Geschichte.



BOSCH

Pre-Sales Consultant w|m

Mit konsequenter Ertragsorientierung investieren wir in die Zukunft. Helfen Sie durch ihr Engagement mit, den langfristigen Erfolg des Unternehmens Bosch zu sichern. Das Bosch Communication Center ist als Produktbereich der Security Systems internationaler Dienstleister im Bereich Business Process Outsourcing. Mehr als 4 000 Mitarbeiter an Standorten in über 10 Ländern übernehmen und optimieren die Geschäftsprozesse unserer Kunden.

Ihre Aufgaben: ▶ Unterstützung des internationalen Key Account Managements bei der Akquisition von großen und strategischen Kunden ▶ Konzeption von (inter-)nationalen Lösungen sowie kundenspezifischen Angeboten ▶ Begleitung des Kunden von der Angebotsphase bis hin zur Projektimplementierung ▶ Funktion des Ansprechpartners für unsere Kunden und den internationalen Vertrieb

Ihr Profil: ▶ erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Berufs- und Fachausbildung wünschenswert ▶ mehrjährige Berufserfahrung in einer

Vertriebs- oder Marketingfunktion, idealerweise in einem Service Center-, Call Center- oder Business Process Outsourcing-Umfeld ▶ verhandlungssichere deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift ▶ vorzugsweise sehr gute Kenntnisse in einer weiteren Fremdsprache, z.B. Spanisch oder Französisch ▶ sehr gute Kenntnisse in MS-Office ▶ hohe analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, viel Initiative und Begeisterungsfähigkeit ▶ hohe Sozialkompetenz, Kommunikationsstärke, Flexibilität gepaart mit einer hands on mentality und einer Prise Humor ▶ starke Vertriebsorientierung, hohe Teamfähigkeit und souveränes Auftreten auf allen Hierarchieebenen

Jeder Erfolg hat seinen Anfang.

Bewerben Sie sich jetzt online unter der Referenznummer DE00007156 mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung

www.bosch-career.de