

**Jeder Erfolg hat seine Geschichte.**



**BOSCH**

## Key Account Manager w|m

**Mit konsequenter Ertragsorientierung investieren wir in die Zukunft. Helfen Sie durch ihr Engagement mit, den langfristigen Erfolg des Unternehmens Bosch zu sichern.** Das Bosch Communication Center ist als Produktbereich der Security Systems internationaler Dienstleister im Bereich Business Process Outsourcing. Mehr als 4 000 Mitarbeiter an Standorten in über 10 Ländern übernehmen und optimieren die Geschäftsprozesse unserer Kunden.

**Ihre Aufgaben:** ▶ Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen ▶ Akquise von internationalen und strategischen neuen Accounts ▶ Entwicklung von Vertriebskonzepten in BPO-, CRM-, Customer Care oder Call Center-Projekten ▶ Erstellung von kundenspezifischen Angeboten ▶ lösungsorientierte Präsentation des Bosch Communication Center und dessen Dienstleistungen ▶ Führung von Vertragsverhandlungen und Abschluss von Verträgen

**Ihr Profil:** ▶ erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Berufs- und Fachausbildung ▶ mehrjährige Berufserfahrung im Projektvertrieb,

idealerweise in einem Service Center- oder BPO-Umfeld ▶ verhandlungssichere deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift ▶ vorzugsweise sehr gute Kenntnisse in einer weiteren Sprache, z.B. Spanisch oder Französisch ▶ Kommunikations- und Präsentationsstärke, sehr gutes Verhandlungsgeschick und hohe Abschlussicherheit ▶ Begabung zur Bildung und zum Ausbau von Netzwerken ▶ eigenständige und initiative Arbeitsweise sowie souveränes und kundenorientiertes Auftreten ▶ starke Lösungs- und Ergebnisorientierung, hohe Begeisterungsfähigkeit und Flexibilität ▶ Bereitschaft zur Reisetätigkeit

### **Jeder Erfolg hat seinen Anfang.**

Bewerben Sie sich jetzt online unter der Referenznummer DE00007115 mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

[www.bosch-career.de](http://www.bosch-career.de)