

Jeder Erfolg hat seine Geschichte.



BOSCH

Sales Manager w|m

Vertrieb Gebrauchsgüter

Innovationsfähigkeit und Know-how-Vorsprung bestimmen den Bosch Unternehmenserfolg. Meistern Sie zusammen mit uns neue Aufgaben durch Ihre Bereitschaft, ständig Neues zu lernen. Der Geschäftsbereich Security Systems ist weltweit einer der führenden Anbieter von Sicherheits- und Kommunikationssystemen. Als Produktbereich der Security Systems erbringt das Bosch Communication Center 24/7-Dienstleistungen im Bereich Business Process Outsourcing. Basierend auf internationalen Qualitätsstandards erschließen wir durch Prozessbündelungen signifikante Synergie- und Effizienzpotentiale für unsere Auftraggeber aus unterschiedlichen Branchen.

Ihre Aufgaben: ▶ Identifizierung von Marktpotentialen (Wettbewerbs- und Marktanalyse) ▶ Identifizierung, Akquisition und Entwicklung großer strategischer (Neu-) Kunden ▶ Präsentation neuer Produkte, Leistungen und Servicepakete bei Kunden und bei Fachveranstaltungen ▶ Ausarbeitung von individuellen Angeboten bis hin zur Projektimplementierung ▶ Regelmäßiges Reporting der Verkaufsaktivitäten und das Monitoring unserer

Kunden mittels moderner CRM-Tools ▶ Mitwirkung an der Weiterentwicklung von (inter-) nationalen Vertriebsstandards

Ihr Profil: ▶ Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit mehrjähriger Berufserfahrung im Dienstleistungsvertrieb, im Call Center Umfeld von Vorteil ▶ Souveränes, professionelles und kundenorientiertes Auftreten auf allen Hierarchieebenen ▶ Sehr hohe Zielorientierung, Einsatzbereitschaft und Flexibilität ▶ Ausgeprägte Vertriebs- und Servicementalität (verkaufs- und abschlussstark) sowie Bereitschaft zur Reisetätigkeit ▶ Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Jeder Erfolg hat seinen Anfang. Bewerben Sie sich jetzt online mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

www.bosch-career.de