

Jeder Erfolg hat seine Geschichte.



BOSCH

Sales & Account Management Talent Program w | m

Standort Frankfurt

Innovationsfähigkeit und Know-how-Vorsprung bestimmen den Bosch Unternehmenserfolg. Meistern Sie zusammen mit uns neue Aufgaben durch Ihre Bereitschaft, ständig Neues zu lernen. Der Geschäftsbereich Security Systems ist weltweit einer der führenden Anbieter von Sicherheits- und Kommunikationssystemen. Als Produktbereich der Security Systems erbringt das Bosch Communication Center 24/7-Dienstleistungen im Bereich Business Process Outsourcing. Basierend auf internationalen Qualitätsstandards erschließen wir durch Prozessbündelungen signifikante Synergie- und Effizienzpotentiale für unsere Auftraggeber aus unterschiedlichen Branchen.

Ihre Aufgaben: Im Rahmen unseres Talent Programms legen wir in nur 18 Monaten gemeinsam den Grundstein für Ihre Zukunft im Vertrieb des Bosch Communication Centers mit folgenden Schwerpunkten:

- ▶ Konzeption von internationalen Business Process Outsourcing Lösungen und Angeboten
- ▶ Übernahme eigener Projekte sowie die Betreuung eines Kundenstamms
- ▶ Weiterentwicklung Ihrer interkulturellen Fähigkeiten sowie Ausbau Ihrer Vertriebs- und Akquisefähigkeiten

Ihr Profil: ▶ Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschafts-, Informations-, oder Ingenieurwissenschaften ▶ erste Erfahrung im internationalen Arbeitsumfeld, Auslandserfahrung von Vorteil ▶ verhandlungssichere deutsche und englische Sprachkenntnisse ▶ vorzugsweise gute Kenntnisse in einer weiteren Fremdsprache (z.B. Spanisch oder Französisch) ▶ überdurchschnittliche analytische, konzeptionelle und innovative Fähigkeiten ▶ strukturierte, zielorientierte Arbeitsweise sowie Problemlösungsfähigkeit ▶ Begabung zum Aufbau von Netzwerken ▶ hohes Kontaktvermögen, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit ▶ Flexibilität gepaart mit einer hands on mentality

Jeder Erfolg hat seinen Anfang.

Bewerben Sie sich jetzt online mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit.

www.bosch-career.de